

平成 26 年 3 月 27 日

株主の皆様へ

株式会社ダイイチ 企画 IR 部

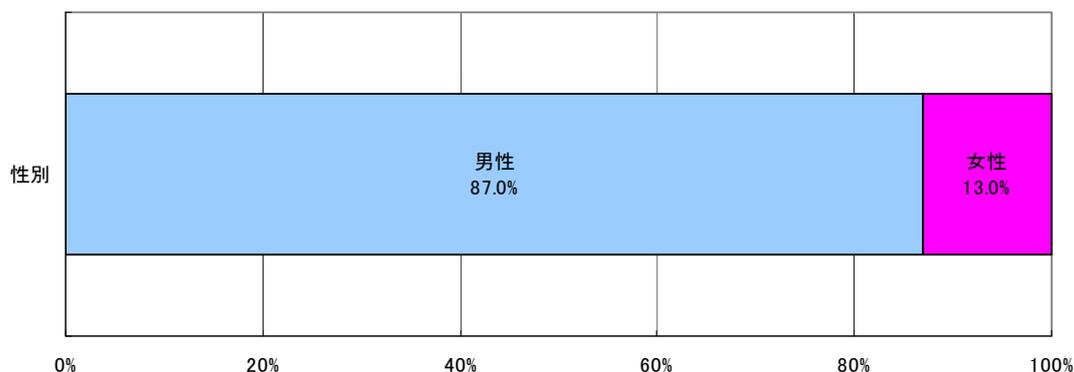
第 59 期株主アンケート結果のご報告

第 59 期年次報告書に紹介しました、WEB アンケートによる株主アンケート（平成 25 年 12 月 25 日から平成 26 年 1 月 31 日まで実施）に、ご協力いただきありがとうございました。昨年を上回る株主の皆様からご回答をいただきました。あわせてご意見やご要望・激励も頂戴し、嬉しさと同時に襟を正す思いです。改めて厚く感謝申し上げます。

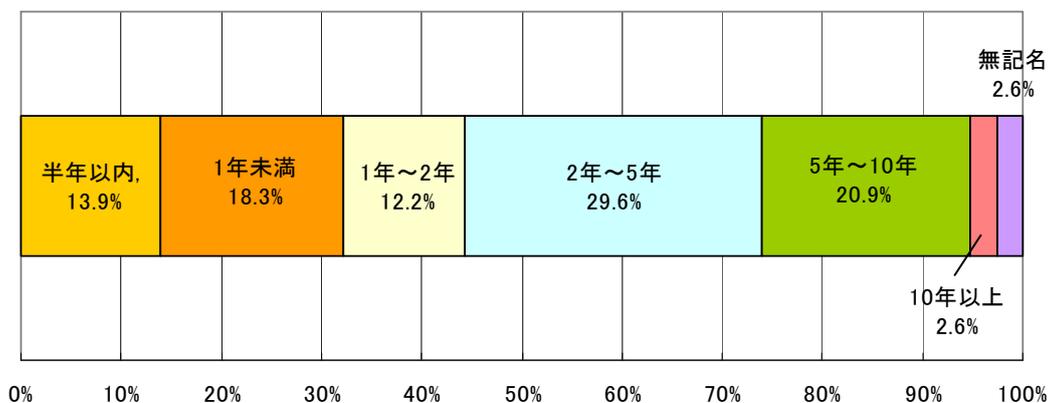
皆様からいただきましたご意見等は、今後の当社 IR 活動に活かせるよう努力してまいります。なお、懸賞（図書カード）の当選発表は、発送を以って代えさせていただきました。

以下、アンケート結果です。

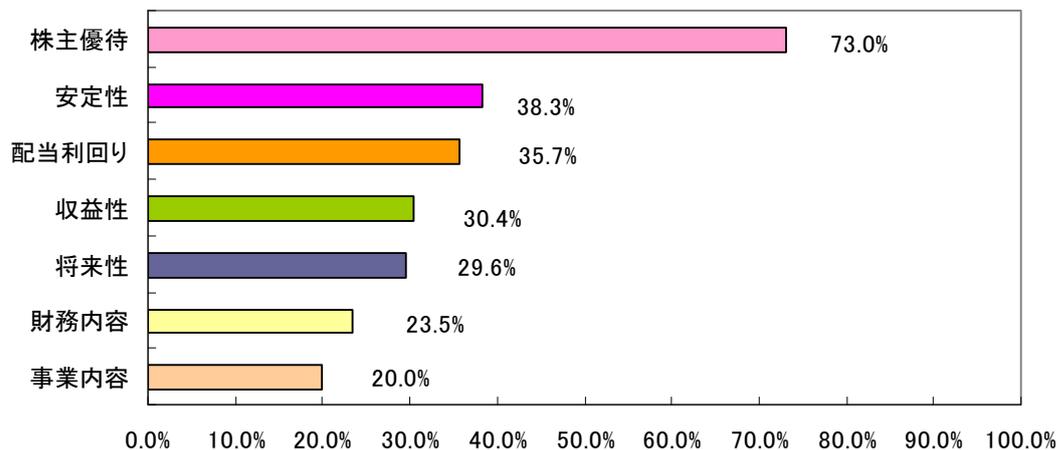
Q 性別、年齢をお知らせください。



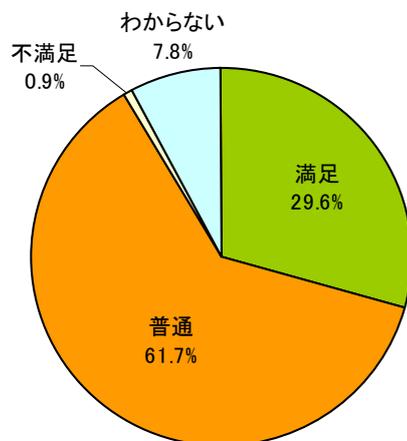
Q 当社の株式を購入されてからどれくらいになりますか。



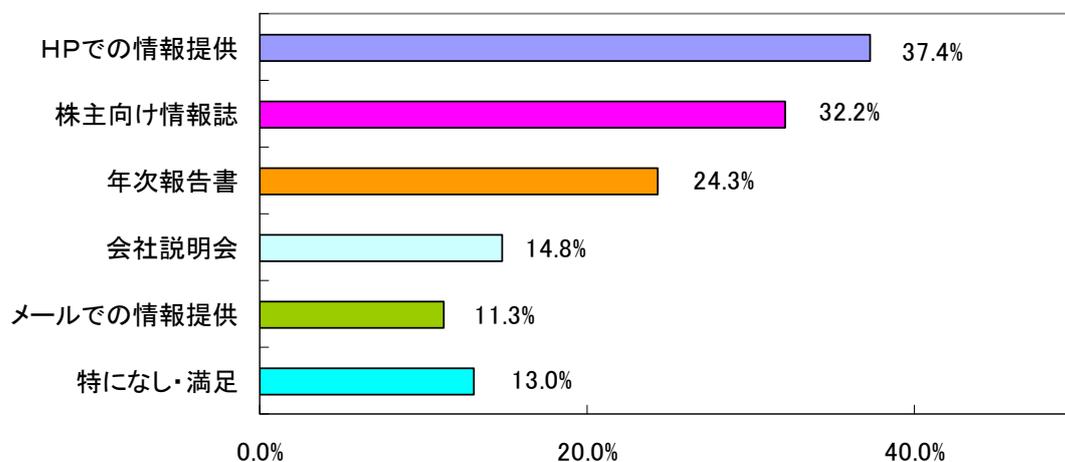
Q 当社の株式を購入された理由をお聞かせください（上位7位）



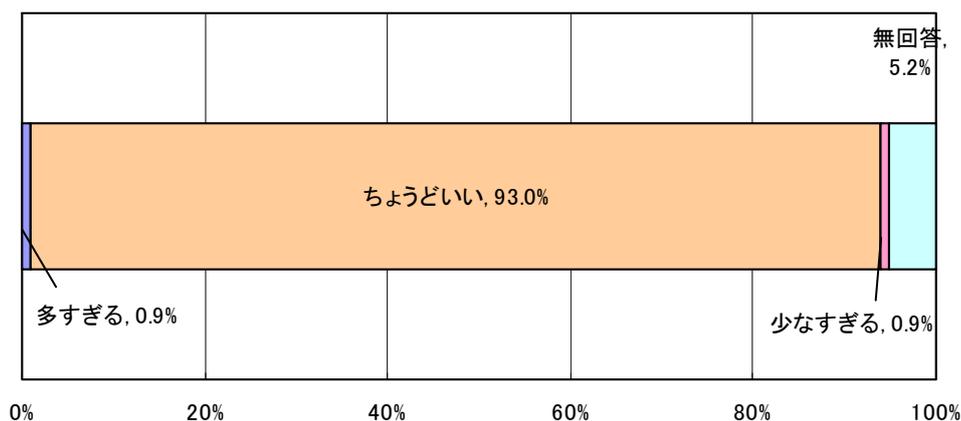
Q 当社のIR活動に満足していますか



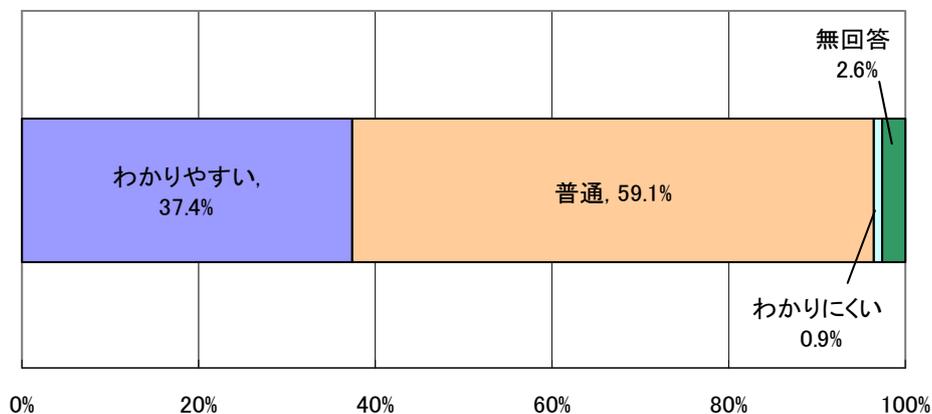
Q IR活動の中で、特に充実を希望することは何ですか（上位6項目）



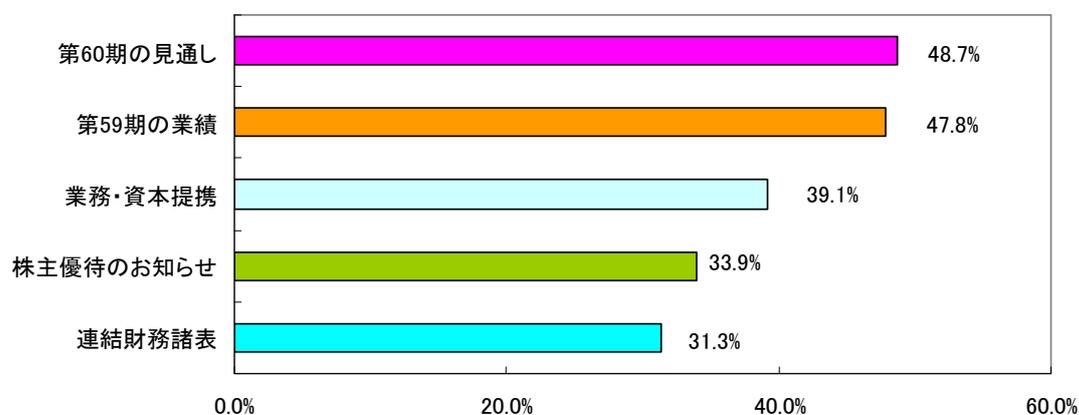
Q 年次報告書の情報量、わかりやすさはいかがですか
情報量



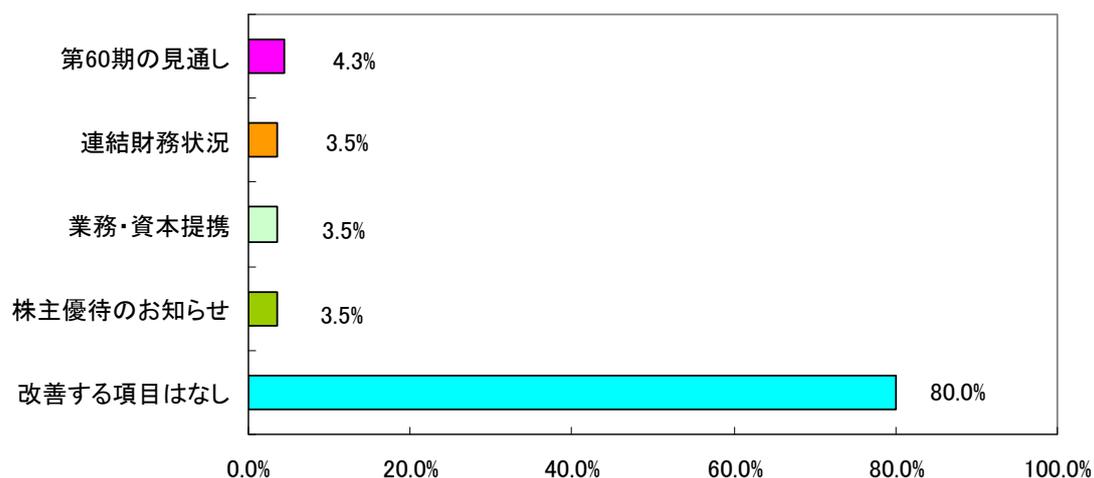
わかりやすさ



Q 年次報告書で興味をひいた項目はどれですか。(上位 5 位)



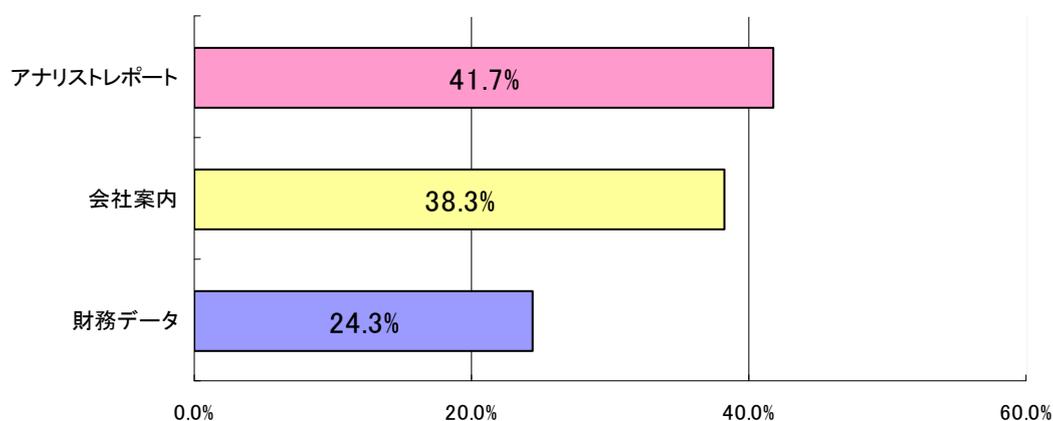
Q 年次報告書で改善した方がよい項目はどれですか (上位 5 位)



株主様のご意見 (抜粋)

- ・長期の業績見通しを掲載した方がよいと思う。
- ・財務状況など HP で確認できるものはコンパクトに、空いたスペースで会社や地域の魅力などを伝えてほしい。
- ・少年野球大会は参加チームが少なく見える。
- ・業務提携によりどの程度の利益改善効果を見込んでいるか具体的に記載した方がよい。
- ・株主優待のお知らせはスペースの取り方を工夫した方がよい。
- ・株価と売買の推移についてグラフで紹介していただけると貴社に対する注目度・人気度がわかる。
- ・知りたいことが上手にまとまっていて良いと思う。
- ・全般的に見やすいページ構成になっている。

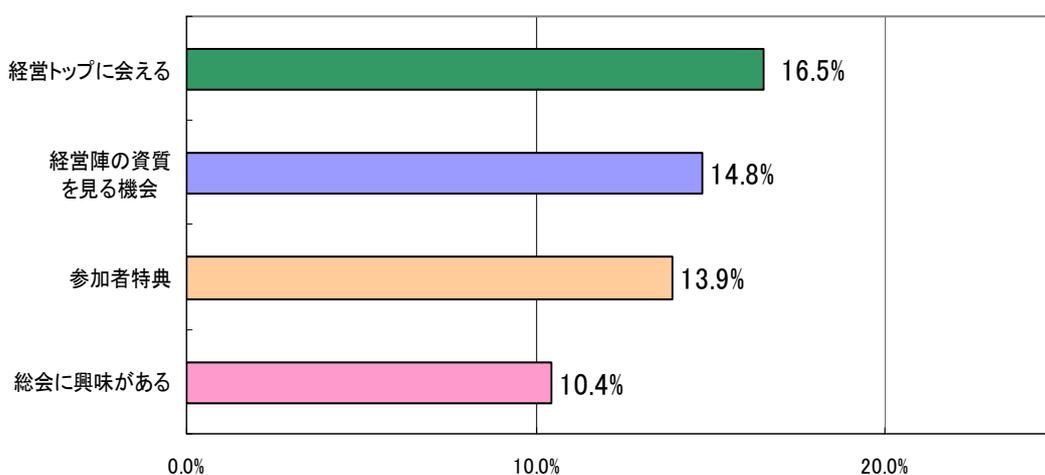
Q 年次報告書とは別に読んでみたい情報誌は何ですか（上位3位まで）



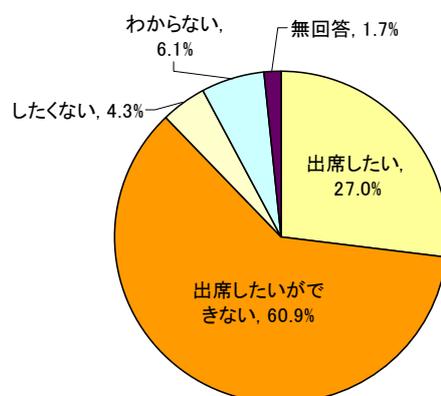
Q 当社の株主総会について、過去出席したことはありますか。



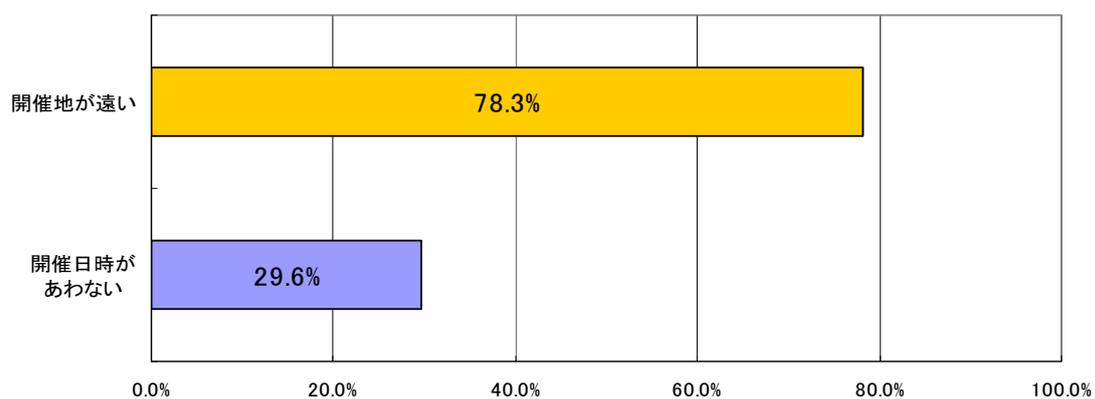
Q 株主総会に出席する理由をお聞かせください。（上位4位まで）



Q 今後、当社の株主総会に出席したいですか。



Q 株主総会に出席しない理由をお聞かせください。(複数回答・上位2位まで)



株主様からのご要望（抜粋）

○地元が帯広でよく知っており、応援したいスーパーなので購入しました。これからも着実な事業を期待します。

回答 応援ありがとうございます。とても心強いです。

○活動状況が身近に感じられないのは残念だが、業績が上がっているのが楽しみだ。

○今後の成長、改革に期待しております。

○成長性が期待できるので応援したい。

回答 励ましのお言葉ありがとうございます。ご期待に沿えるよう頑張ります。

○ 配当性向はせめて 20%くらいまで高めていただけませんか。また将来、東証 2 部、1 部を目指してください。応援します。

○ 安定して業績を伸ばしているのが、長期保有を考えています。配当 17 円は継続していただければうれしく思います。

回答 具体的な目標のご提示をいただきありがとうございます。

○食品の安全安心の推進をよろしく願います。CSRに食育を取り入れてはいかがですか。

回答 当社はファイブアディ協会に入会し「5 A D A Y食育活動」に参加しております。いずれ年次報告書等で報告できるよう進めてまいります。

○背伸びせず出来ることから粛々と確実に前進願います。

回答 あらためて、「背伸びせず」が会社を着実に成長させていくと思いました。

○帯広の大正でスーパーがなくなったので、お店を出店してほしい。

回答 出店を心待ちにしていることを嬉しく思います。出店先は現在、札幌圏内を中心に計画しております。

○毎週利用しているが買い物かごが汚い。食料品を入れるのだから即座に改善すべし。

回答 不快な思いをさせてしまい申し訳ありませんでした。直ちに全店舗に伝え周知徹底を図りました。

○御社は目新しい商品などお買い物をしていて楽しいので、これからも独自性を失わないでほしいと思います。

回答 「より豊かにより楽しくより便利に」なるお手伝いをするのがダイイチの目指すところです。今後も努力を続けてまいります。

○新規出店による規模拡大は必要であるが、財務が悪化しないようにしてほしい。

回答 健全な財政状態を保ちつつ、出店計画を進めてまいります。

○株主優待の長期保有特典があると嬉しいです。

○株主優待制度の継続を。

○株主優待のV J Aギフトカードがあれば、ダイイチのギフトカードは不要では。

○株主優待の選択肢の一つとして、プライベートブランド品を選択できるようにしては、どうですか。結構ニーズがあると思います。

回答 貴重なご意見をもとにさらなる検討、充実を図ってまいります。

○イトーヨーカ堂との提携効果が現れることを期待します。

○セブンプレミアムの取り扱いが、更なる発展につながることを期待します。

回答 すでにセブンプレミアムは全店導入済みです。大変好評を得ております。

○ダイイチで買い物をするときナナコカードが使えたら便利になりますね。

回答 慎重に検討を重ねてまいります。

○イトーヨーカ堂と提携しても地域密着はそのまま続けてほしいです。

回答 当社の強みを残した上で業務提携を進めてまいります。

○中部以西及び東北地域の株主数が非常に少ない。遠方で大変だと思うが、可能であればこういった地域で会社説明会を行ってほしい。

回答 地道な活動こそがIRの基本だと反省しております。

○札幌で株主総会をやってほしい。

○総会の土日開催が一番のお願い事情。

○株主総会をぜひ東京でも開催してほしいです。

回答 原則、本店所在地のある帯広での開催となっております。多数の方が出席したいと回答していただき感謝しております。

○年次報告書に、職員の指導、育成をいかにしているかを載せてはどうですか。会社は人ありきといつも考えています。

回答 過去に一度掲載したことがあります。前向きに検討させていただきます。

○株主アンケートの実施している他の上場会社と比べると当選者が少ない。

回答 他社事例を参考の上、前向きに検討いたします。

○地域スーパーの苦戦が続く中、8期連続の増収増益は価値あるものだと思います。

○順調に業績が伸びており応援し甲斐があります。これからもがんばってください。

回答 これもひとえに株主の皆様の応援と心より感謝申し上げます。

以 上

なお、お問い合わせ等がありましたら、下記の企画IR部までご連絡ください。

株式会社ダイイチ 企画IR部

電話番号 0155-38-3456 (代) または kikaku-irbu@daiichi-email.com